



ACTA DE SESIÓN

1. BIENVENIDA Y VALIDACIÓN DE QUÓRUM;
2. PASE DE LISTA, A CARGO DE LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Muy buenas tardes a todos, iniciaremos esta 20° Sesión Ordinaria del Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí y última de este año 2023 que está a punto de concluir. En esta tarde nos acompañan la Dra. Leticia Serment Cabrera, Presidenta del Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí; en representación del Secretario de Desarrollo Económico de Gobierno del Estado, Juan Carlos Valladares Eichelmann nos acompaña el Mtro. José Antonio Montes; Juan Manuel Pérez Herrera, Presidente de la Cámara de la Industria de la Construcción; en representación de Fernando Díaz de León Presidente de CANACO nos acompaña Ricardo Estrada Herrera; Ana Abascal Saenz, Socio Director del Grupo A&V; Imelda Elizalde Martínez, Vicepresidenta y Directora de Administración y Finanzas de Grupo Tunna Industrial, también contamos con la presencia de Judith Tovar Martínez en representación de Joel Palacios Mendoza, Director General de la Guardia Municipal; José Adolfo Ruíz Ibañez en representación del Mtro. Francisco Salazar, Director General de la Policía Vial y Movilidad, Alejandra Retes Arredondo, Presidenta de la Asociación de Colegios Mediadores de San Luis Potosí; Enrique Villafuerte Hernández, Presidente de la Unión de Usuarios de la Zona Industrial; Ada Luz Martínez Morales, Presidenta de IPAC; Lic. Joel Ramírez Díaz, Director General de Gestión Territorial y Catastro; Laura Autrique Ruiz, Empresa PEASA; Ivette Larrea Castro, Presidenta de AMEXME; Laura Julieta Abud Sarquís, Edukate en el Extranjero; Lic. Jorge García Medina, Director de Comercio; Mauricio Autrique Ruíz, Presidente de COMCE; y una servidora Gabriela Rivera Grimaldo. Ahora si cedo la palabra a nuestra para que realice la apertura oficial de esta sesión.

3. DECLARATORIA DE VALIDEZ A CARGO DE LA DRA. LETICIA SERMENT CABRERA, PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ Y EN REPRESENTACIÓN DEL MTRO. ENRIQUE GALINDO CEBALLOS, PRESIDENTE HONORARIO DEL CONSEJO Y PRESIDENTE MUNICIPAL DE SAN LUIS POTOSÍ.

Gracias, nos ponemos de pie por favor. Muy buenas tardes a todos y a todas, muchas gracias por su asistencia, en representación del Presidente Municipal y Presidente Honorario de este Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí en virtud de encontrarse el quorum legal necesario y siendo las 18 horas con 15 minutos del día martes 28 de noviembre del 2023, declaro legalmente instalada la 20ª. Sesión Ordinaria del Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí, siendo por tanto válidos los acuerdos que aquí se tomen, muchas gracias.

4. PUESTA EN CONSIDERACIÓN EL ORDEN DEL DÍA



EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Como siguiente punto ponemos en consideración de esta mesa directiva el Orden del Día de esta sesión:

- Bienvenida y presentación de autoridades.
- Presentación del quórum y pase de lista.
- Declaratoria de validez.
- Lectura y aprobación en su caso del Orden del Día.
- Lectura y aprobación del acta anterior en su caso
- Informe de la 2ª. Edición de la Feria de la Proveeduría
- Asuntos Generales
- Mensaje y Clausura de Sesión, a cargo de la Dra. Leticia Serment Cabrera, Presidenta del Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí.

Aprueban el Orden del día.... Gracias.

5. APROBACIÓN DEL ACTA CORRESPONDIENTE A LA 19ª SESIÓN ORDINARIA DEL CONSEJO CONSULTIVO.

Continuando con el Orden del Día, les hicimos llegar el Acta de la Sesión anterior, en su caso si hay algún comentario que tengan en relación a esta Acta por si lo quieren hacer en este momento... al no existir observaciones queda aprobada el Acta de la Sesión 19ª si están de acuerdo, continuaremos con nuestro siguiente punto.

6. INFORME DE LA 2ª EDICIÓN DE LA FERIA DE PROVEEDURÍA

EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Continuando con el Orden del día, seguimos con nuestro siguiente punto que son los resultados de la 2ª Edición de la Feria de la Proveeduría que tuvimos los pasados 14 y 15 de noviembre, previo a este informe tuvimos reunión con el Comité Organizador de la Feria, del cual tuvimos retroalimentación y se las daremos a conocer a continuación:

Para este evento contamos con una asistencia de más de 4 mil personas durante los dos días, a los diferentes escenarios, tanto a las conferencias como al área de exposición como a las capacitaciones y encuentros de negocios, fueron un total de 156 expositores, se impartieron 6 conferencias magistrales con un promedio de asistencia por conferencia de 427 personas por cada una de estas 6 conferencias, y dos capacitaciones; aquí si me detendré un poco, que ya lo comentamos ese día, todos saben que para la asistencia a la feria y a las capacitaciones era de forma gratuita, pero se tenían que registrar a través de



una plataforma para que nosotros pudiéramos tener un control en sentidos de seguridad, del acceso, entre otros.

En estas capacitaciones había como la otra vez cupo limitado, se abrieron para 50 personas estas capacitaciones, y se agotaron todos los espacios disponibles.

Por parte del Clúster Automotriz que fue el encargado de esta Comisión de Negocios nos compartieron la participación de 238 empresas, en esta dinámica, un total de 16 compradores y 108 proveedores, de los cuáles ellos realizaron 410 encuentros de negocios y se concretaron 194 reuniones.

Entre estos encuentros de negocios, hubo 59 productos o servicios demandados, siendo los de mayor demanda los productos de plástico, de cartón corrugado, bolsas y películas para empaque, equipo de protección personal, manguitos y etiquetas y 174 productos o servicios ofertados, siendo los de mayor demanda productos del sector plásticos, capacitación y asesorías, logística integrada, cartón corrugado, servicios de ingeniería y automatización.

Estos son los datos duros de la Feria de Proveeduría, en la reunión de Comité, como hace un momento les comenté tuvimos ya la retroalimentación, si Ustedes estuvieron presentes ya el Alcalde anunció la 3ª Edición de la Feria, y obviamente estamos conscientes que hay muchas áreas de oportunidad que habrá que mejorar para la siguiente edición y para nosotros sería muy positivo escuchar las opiniones que en su caso pudieran proporcionarnos.

EN USO DE LA PALABRA LA ARQ. ADA LUZ MARTÍNEZ MORALES, PRESIDENTA DE IPAC.

Bien, yo me encargue de ir a cada uno de los stands de los socios de IPAC y la verdad todos coincidieron con excepción de 1, de que las reuniones B2B no llegaron y muchos de ellos coincidieron en que esperaban más compradores; eso fue lo que a mi en general me dijeron y otros detalles de logística,

Las empresas esperaban más compradores y no hubo, no digo que no tuvieron resultados, porque si tuvieron muy buenos resultados, que de hecho entre los mismos stands tuvieron esa dinámica de conocerse y de crear entre ellos esas relaciones de negocios.

EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

De hecho, Ada en la reunión del Comité estuvieron presentes las personas del Clúster y ahí se tocó ese tema, e incluso ya se le hicieron las observaciones correspondientes, sin embargo, no habría ningún problema si Ustedes quieren convocar a reunión directamente



CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO

al Clúster para poder hablar sobre este tema. Pero yo si quiero hacer una retroalimentación en todo esto hay dos partes, en cualquier encuentro, en cualquier negociación hay 2 partes y tiene que ver mucho en la parte de quién no llegó; nos sigue faltando mucho la cultura de negocios, de ser responsables de las citas de negocios y de los tiempos, obviamente de lo que conlleva una reunión de negocios, esto es, por un lado, por el otro ese que había buenos compradores.

Y este es otro de los grandes temas que tocamos de cómo le podemos hacer para en verdad hacer partícipes a estas grandes empresas porque una de ellas DTR estuvo ahí y al final de pura casualidad nos encontramos, y me preguntaron donde se encontraban los proveedores directos, y les comenté esta es la proveeduría que tenemos, pero ellos querían ver proveedores directos, y esto es debido a que no era una feria especializada, y esto venía muy puntual que era una feria abierta a los tres sectores comercio, industria y servicio; y su respuesta fue que lo que ellos necesitaban era proveeduría directa entonces este es el otro lado de la moneda; y yo sé que ellos presentan esa demanda de proveeduría pero también necesitan por parte de ellos o nosotros buscar de alguna manera de que sean partícipes, y sabemos que buscan algo en específico pero esa cadena de proveeduría no se podrá enlazar si las dos partes no ponen su granito de arena para poder hacer este eslabón, entonces si entendemos y sabemos que debemos reforzar esa dinámica, lo hemos compartido en las reuniones de Comité Organizador, también sabemos que hay muchas áreas que mejorar pero también hay que estar conscientes del tema de responsabilidad que a cada uno nos toca, también hay algunas acciones que nos toca de poder cómo podemos incentivar a estas empresas para que asistan.

EN USO DE LA PALABRA JUAN MANUEL PÉREZ HERRERA, PRESIDENTE DE LA CÁMARA MEXICANA DE LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN.

La conclusión a la que llegamos es que todo esto fuera para beneficio, que reconociéramos todos los errores que cometemos y de ese punto pudiéramos hacer algo. Yo quisiera reconocer la siguiente parte, el Clúster son pocas empresas pero muy importantes localizadas todas en la Zona Industrial, también el Clúster tiene necesidades muy específicas, y es muy probable que a ellos no les interese aquel que vende vidrio, u otras cosas, en una siguiente reunión contamos con la presencia del Presidente del Clúster el cual decía necesitamos, o más bien nos urge tener proveeduría a largo plazo y estamos hablando exclusivamente del Clúster, pero que sucedería si nosotros como Alianza, o como particulares UUZU, o cada una de las asociaciones tuviéramos una posibilidad de incentivar que no solo el Clúster si no que toda la industria o lo máximo que se pueda estuvieran presentes, y es por esto que varios se fueron desanimados, si entendemos eso y les voy a platicar, hace como 30 años me dio por ir a toda la industria, y me di cuenta que todos absolutamente todos necesitan el servicio de mantenimiento industrial, entonces en este evento fue mi reclamo para el Clúster, le dije ningún afiliado se quiso sumar porque no vio



este tipo de oportunidades, su respuesta fue yo que voy a hacer ahí, si yo vivo del mantenimiento de la industria.

Bajo este esquema qué pasaría si todas las cámaras tuviéramos nuestras empresas y les ofreciéramos el servicio como tal, sin embargo no lo supe yo vender ni ofrecer adecuadamente para incentivar y dejar ver que hay mucha oportunidad de negocio entre el prestador de servicio y el usuario, pero lo que nos faltó a mi juicio es que nos dejamos llevar solo por el Clúster, y lo que yo les comento es un trabajo inmenso lo que significaría buscar e incentivar para que se presenten a estas mesas de negocios.

Y lo que si criticamos fue que al personal del Clúster que estaba encargado del B2B lo rebaso completamente el tema, y fue por esto que tuvimos estos resultados, pero si aprendemos de esto, y si la primera fue regular la segunda fue buena, la tercera será la cerecita que logró que sea algo muy bueno, tenemos que saber venderlo, hay 1000 industrias que pudieran sumarse, pero todos tenemos que sumar, y trabajar para que vayan y esto será un éxito.

EN USO DE LA PALABRA IMELDA ELIZALDE MARTÍNEZ, TUNNA INDUSTRIAL S.A.

Yo también creo que es importante la parte de la alineación con la oferta y evidentemente salir un poco del esquema del Clúster Automotriz, es decir buscar los otros sectores industriales que hay muchos más, y por ejemplo nosotros participamos en Expo Pack, es una expo inmensa, un poco antes del COVID nos llegó una encuesta muy específica y alineada a saber que sectores podríamos proveer y que sectores teníamos demanda, y eran preguntas super concretas, veré si la encuentro para hacérselas saber.

Entonces uno como inscrito en la Expo te llegaba esta encuesta y a partir de ahí te hacían un filtro, entonces por ejemplo nosotros ofrecemos gases, tendríamos que ver que sectores instalados con stand en la Expo me interesarían o quiénes están interesados, en esta Expo Pack que les menciono tuvimos 9 sesiones de las cuales cerramos proyecto, solo logramos 9 B2B porque es inmensa, pero creo que este es un trabajo muy de fondo y creo que como Consejo tendríamos que involucrarnos puntualmente en él, no creo que podamos delegársela a los organizadores que son la Dirección de Desarrollo Económico, nosotros como empresa tendríamos que diseñar esta investigación, que finalmente es una investigación de mercado, y de ahí partir para poder diseñar la estructura B2B y que funcione, claro que hay muchos proveedores, así como hay muchas necesidades en la industria, entonces en lo que nos tenemos que enfocar es en esta investigación de mercado, esta es mi humilde opinión y me daré a la tarea de buscar esta encuesta que les menciono, pero no recuerdo bien si tuvimos 9 o 10 reuniones y cerramos 3 proyectos posteriores a la Expo y otro que nos tardamos como 3 años en cerrarlo, pero finalmente lo logramos, pero yo creo que por ahí va un poco alineado a lo que comentan.



EN USO DE LA PALABRA LA ARQ. ADA LUZ MARTÍNEZ MORALES, PRESIDENTA DE IPAC.

Si yo también estoy de acuerdo en que esta es una gran oportunidad en la cual podamos mejorar y podamos hacerlo más efectivo para todos los que queremos estar en la Feria, no sé podríamos hacer esta investigación por Cámaras y que realmente sepamos a donde y con quién tenemos que dirigirnos, y así esto será de valor para todas las empresas.

EN USO DE LA PALABRA LA DRA. LETICIA SERMENT CABRERA, PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ.

Yo considero que CANACINTRA tiene la suficiente información para proporcionar sobre esto, tenemos actualizado todo el tema de las empresas en el rango metal mecánico, por tamaños y por productos, entonces yo considero que sí, que CANACINTRA tendría que sumarse con un esfuerzo para poder invitar a todas las pequeñas o medianas empresas de este sector.

Otro comentario es acerca de lo siguiente; yo estuve monitoreando gente que no asistió a la Feria, y les pregunté ¿por qué no asistes? Y su respuesta fue, es que no es mi sector y sin embargo yo considero que puede prestarse para cualquier sector porque hay cosas que nos interesan para cualquier empresa, yo misma me di cuenta de esto a la hora de que la persona de compras y calidad de la empresa me comentó oiga doctora y porque nosotros no vamos a ver la Feria, como uno de los muchachos estaba poniendo nuestro stand, les comentó sobre esto y me comentaron porque nosotros no vamos, e incluso el año pasado a mi ni siquiera me paso por la mente de poner nuestra empresa, porque estamos con la idea de que es metal mecánica y hay cosas que a lo mejor no me sirven, pero no es todo lo contrario, así que personal de la empresa fueron y consiguieron algunos contactos de servicios, fumigaciones, cartón, etc.

Yo creo que si queremos hacer solamente metal mecánica tendríamos que reforzar más el proyecto de estas ferias, sin embargo, yo creo que pudiéramos hacer uno de metal mecánica y otro abierto para cualquier empresa para tener así mayor afluencia.

EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Gracias Lety, yo creo que Imelda dijo algo muy importante en ese sentido de la suma de esfuerzos y de verdad la Feria, porque el Clúster llevaba el tema de encuentros de negocios no quiere decir que estaba enfocada, o que ellos la enfocaron a eso, ellos se aventaron el paquete de llevar el tema de encuentro de negocios, la Comisión que es otra cosa que también tocábamos ahí porque sí, debo de reconocer que para un evento de esa magnitud nos rebasa, el número de personas que nos dedicamos a eso nos rebasa, entonces el que Ustedes se sumen y nos apoyen tan solo en el tema de los encuentros de negocios de verdad



CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO

sería de mucho apoyo el poder sumar estos esfuerzos y coordinar para la siguiente edición de esta Feria.

EN USO DE LA PALABRA IMELDA ELIZALDE MARTÍNEZ, TUNNA INDUSTRIAL S.A.

Nosotros trajimos un cliente de León a la feria y coordinó con Alambres Potosí, y entonces estamos haciendo sinergia y esto es lo que necesitamos hacer.

EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Alguien más tiene algún comentario, bueno quisiéramos nosotros agradecer puntualmente a cada una de las Cámaras Empresariales que participaron en esta coordinación, ADERAC, AMEXME, AMPI, CANACINTRA, CANACO, CANADEVI, CANIRAC, CMIC, COPARMEX, IPAC Y LA UUZL; de verdad muchas gracias por todo el apoyo y el respaldo, este es el tipo de acciones que debemos seguir trabajando coordinadamente y en equipo para poder hacer estos eventos que sirven de espacio obviamente para que estas empresas poco a poco puedan encontrar cómo vincularse con otras empresas.

También queremos agradecer, tuvimos 8 patrocinadores, ahorita solamente mencionaré 3 porque forman parte de este Consejo, aunque algunos no estén, son: PEASA, PROVI y Mercurio, ellos fueron patrocinadores oro en esta 2ª Edición y han venido respaldando también con este patrocinio, y obviamente todas las empresas que se forman parte de este Consejo y que también estuvieron presentes muchas gracias.

7. ASUNTOS GENERALES

Esto fue en relación con la Feria de Proveduría, continuando con el Orden del día tenemos Asuntos Generales, si alguien quiere tocar algún tema; yo sí tengo nada más como retroalimentación, el Alcalde estuvo en varias reuniones con empresas de la Zona Industrial, estas reuniones eran para ver de que manera el Municipio pudiera apoyar con algún tipo de obra para mejorar algún eje.

Ahorita se buscó la retroalimentación de algunas empresas de los parques industriales, en esta primera instancia se están rehabilitando 20 metros del eje 140 que va de la calle Mercedes hasta el WTC se está haciendo esta rehabilitación, también se trabajará en el área de los camellones, estas reuniones seguirán porque se está programando que para el 2024 se dará continuidad a alguna otra obra o proyecto que mejoren las vías de la Zona Industrial, poner un granito de arena y poder contribuir con varias cosas como la mejora en la limpieza de los camellones, meterán también iluminación y seguridad, ese era un comentario con lo que queríamos mantenerlos informados sobre que estamos trabajando en estas acciones dentro de la Zona Industria; alguien quiere tocar otro tema.

EN USO DE LA PALABRA LA DRA. LETICIA SERMENT CABRERA, PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ.

¿Para cuando tienen programada la fecha de la siguiente Feria?



EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Todavía no tenemos fecha es algo que estábamos tocando porque no tengo el dato exacto, pero igual ustedes me pueden apoyar tenemos lo que es la veda electoral a partir del mes de febrero mas o menos, entonces sería poco después de las elecciones, entonces sería en junio o julio, a más tardar en agosto, pero estaremos enviando propuestas de las posibles fechas para todos ir trabajando en esto.

EN USO DE LA PALABRA LA DRA. LETICIA SERMENT CABRERA, PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ.

Yo me comprometo a trabajar en conjunto con CANACINTRA, para tratar de sacar toda la información que nos pueda servir y poder unificar a todas aquellas pequeñas empresas y participen con nosotros en este proyecto.

EN USO DE LA PALABRA LA LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO SECRETARIA TÉCNICA DEL CONSEJO.

Si nosotros pudiéramos tener fecha antes de que se termine el año para poder ir trabajando con tiempo todo este tipo de temas.

Si ya no hay ningún otro comentario doy paso al mensaje de clausura a cargo de la Dra. Leticia Serment Cabrera, Presidenta de este Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí.

8. CLAUSURA DE SESIÓN

EN USO DE LA PALABRA LA DRA. LETICIA SERMENT CABRERA, PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ.

Agradeciendo a todos y a todas su presencia y habiendo concluido todos los puntos del orden del día, siendo las 18 horas con 42 minutos, damos por clausurada esta 20ª Sesión Ordinaria del Consejo Consultivo para el Desarrollo Económico del Municipio de San Luis Potosí, hoy martes 28 de noviembre del año 2023 agradeciendo a todos su presencia, buenas noches.

**DRA. LETICIA SERMENT CABRERA
PRESIDENTA DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO
DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ**



**CONSEJO CONSULTIVO
PARA EL DESARROLLO
ECONÓMICO**

**LIC. RICARDO GÓMEZ URQUIZA
VICEPRESIDENTE DEL CONSEJO CONSULTIVO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO
DEL MUNICIPIO DE SAN LUIS POTOSÍ**

**DR. JAIME CHALITA ZARUR
DIRECTOR DE DESARROLLO
ECONÓMICO**

**LIC. GABRIELA RIVERA GRIMALDO
SUBDIRECTORA Y SECRETARIA
TÉCNICA DEL CONSEJO**