

## CURRICULUM VITAE

### NOMBRE:

**JOAQUIN ALONSO DE VILLA**

Omitiendo datos personales como teléfono celular, correo electrónico, domicilio y teléfono particular, datos relativos a la vida familiar, privada, íntima y afectiva de la persona, con fundamento en el artículo 3 Fracción XI, XVII, XXVIII, XXXVII, 24 Fracción VI, 82, 138 y Transitorio Noveno de la L. T. A. I. P. del estado de San Luis Potosí, así como las disposiciones 39, 41, 42, 46, 47, 48 y 49 de los lineamientos generales para la clasificación y desclasificación de la información pública vigente en el Estado de San Luis Potosí.

### FORMACION ACADEMICA:

**No. DE CÉDULA:** 2663568

**NOMBRE:** JOAQUIN ALONSO DE VILLA

**GÉNERO:** MASCULINO

**PROFESIÓN:** LICENCIADO EN CONTADURIA PUBLICA

**AÑO DE EXPEDICIÓN:** 19 DE MAYO DE 1998

**INSTITUCIÓN:** UNIVERSIDAD LA SALLE

#### Institución:

#### Nivel:

#### Periodo:

|                      |                                  |      |
|----------------------|----------------------------------|------|
| UNIVERSIDAD LA SALLE | LICENCIADO EN CONTADURIA PUBLICA | 1997 |
|                      |                                  |      |

**TELEFONO DE CONTACTO:** 811 58 43, 811 62 30, 811 62 33, 811 62 37 y 811 62 40, EXT. 166

**PUESTO ACTUAL EN EL ORGANISMO:** TITULAR DE LA UNIDAD DE AUDITORIA Y CONTROL INTERNO

(Cursos, Diplomados, Seminarios, Talleres)

## EXPERIENCIA LABORALPREVIA:

### Empresa 3 últimos empleos

#### Responsabilidad

O Institución:

Puesto:

Principal:

Periodo:

|                                      |                                    |  |                          |
|--------------------------------------|------------------------------------|--|--------------------------|
| RANCHO PIEDRA DE LUZ<br>S.A. DE C.V. | DIRECTOR GENERAL                   | RESPONSABLE DE LOS DEPARTAMENTOS DE PRODUCCION, EMPAQUE, ADMINISTRACION Y FINANZAS, COMPRAS, MANTENIMIENTO, CALIDAD E INOCUIDAD, DESARROLLANDO LAS SIGUIENTES ACTIVIDADES:<br>NEGOCIACIONES, Y ALIANZAS ESTRATEGICAS CON CLIENTES Y PROVEEDORES, DE CANADA, USA, EUROPA Y MEXICO, EN MIRAS DE UNA MEJORA EN EL FLUJO DE EFECTIVO Y OBTENCION DE RESULTADOS DE LA EMPRESA, DANDO SEGUIMIENTO AL PRESUPUESTO DE CADA CICLO DE PRODUCCIÓN | ABRIL 2014 A LA FECHA    |
| UBACH, CASTILLO Y ASOCIADO           | DIRECTOR DE PROYECTOS DE INVERSION | ELABORACION Y EJECUCION DE PROYECTOS LLAVE EN MANO (INVERSION, CONSTRUCCION, COMERCIALIZACION Y OPERACIÓN ) DANDO COMO RESULTADO MODELOS FINANCIEROS, PLANES DE NEGOCIO, Y PRESENTACIONES EJECUTIVAS, A INVERSIONISTAS INTERESADOS EN ADQUISICIONES Y NUEVOS NEGOCIOS, NEGOCIACIONES CON BANCOS DE INVERSION EXTRANJEROS Y NACIONALES, GOBIERNOS LOCALES E   | FEBRERO 2013- MARZO 2014 |

|                                 |  |  |                                  |
|---------------------------------|--|--|----------------------------------|
|                                 |  | <b>INTERNACIONALES E INSTITUCIONES PRIVADAS Y PUBLICAS PARA EL APOYO D ELOS PROYECTOS MENCIONADOS.</b>   |                                  |
| <b>GRUPO NIXTE S.A. DE C.V.</b> | <b>DIRECTOR DE ADMINISTRACION Y FINANZAS</b> | <b>RESPONSABLE DE LOS DEPARTAMENTOS DE TESORERIA, CONTABILIDAD, IMPUESTOS, COSTOS, PRESUPUESTOS, ALMACEN, CLIENTES-CUENTAS POR COBRAR, COMPRAS-CUENTAS POR PAGAR, SISTEMAS, COMERCIO EXTRERIORY RECURSOS HUMANOS DESARROLLANDO LAS SIFUIENTES ACTIVIDADES: ALIZANZAS ESTRATEGICAS CON CLIENTES Y PROVEEDORES DE CANADA, USA, EUROPA Y MEXICO, EN MIRAS DE UNA MEJORA EN FLUJO DE EFECTIVO Y OBTENCION DE RESULTADOS DE LA EMPRESA.</b> | <b>JUNIO 2011 A FEBRERO 2013</b> |